



Un pequeño comercio jiennense consigue doblar sus pedidos de bocadillos gracias al WhatsApp

LOCALIZACIÓN: Jaén
DURACIÓN VTR: 1'09"

RESUMEN: Un pequeño comercio jiennense ha conseguido doblar sus ventas en bocadillos al recibir sus encargos a través de WhatsApp. Es su táctica para acercarse a sus mejores clientes, los jóvenes que estudian en los institutos de la zona. De esta manera han conseguido vender entre veinte y treinta bocadillos más al día. Los estudiantes encargan su bocadillo unos treinta minutos antes del recreo para no tener que hacer colas después y así poder aprovechar mejor tiempo de descanso. Evitar las colas es una ventaja para estos jóvenes pero también para los dueños de esta tienda de alimentación, Casa Ana, ya que de esta manera consiguen evitar que los clientes vayan a otros comercios por no tener que esperar en su establecimiento.

TEXTO VTR:

Ambiente: (Alerta móvil)

Treinta minutos antes de la hora del recreo, Ana recibe un mensaje por WhatsApp.

Ambiente: Uno de magreta completo.

Es el encargo de uno de los jóvenes que estudia en los institutos de la zona. Un servicio que ha conseguido doblar el número de ventas en bocadillos de este pequeño comercio jiennense donde los estudiantes son los mejores clientes.

ANA BELÉN QUESADA
Copropietaria 'Casa Ana'

"Ellos están todo el día con el móvil, es el método que ellos utilizan más rápido y nosotros nos acercamos más a ellos y ellos más a nosotros."

FCO. JAVIER PADILLA
Copropietario 'Casa Ana'

"Es una forma de vender más bocadillos en menos tiempo."

ANA BELÉN QUESADA
Copropietaria 'Casa Ana'

"Hemos subido entre 20 y 30 bocadillos más diarios."

Ambiente: Hola, el bocadillo que te he pedido por WhatsApp.

Así consiguen evitar colas y que los jóvenes malgasten sus preciados treinta minutos en esperar por su bocadillo.

TOTAL ESTUDIANTE

"Es salir del recreo y podemos ya empezar a comer el bocadillo.."

ANA BELÉN QUESADA
Copropietaria 'Casa Ana'

"Ahorran tiempo, antes tardaban más rato, perdían quince minutos haciendo cola y ahora llegan y lo tenemos preparado y en dos minutos están fuera."

TOTAL ESTUDIANTE

"La verdad es que podemos aprovechar mejor el tiempo de descanso entre clases."

FCO. JAVIER PADILLA
Copropietario 'Casa Ana'

"Nos dábamos cuenta que en las colas llegaban inclusive a irse, es decir, ya se repartían en otros negocios."

Sabor y tecnología unidos para llegar al consumidor más joven.

Para obtener más información o resolver incidencias llamar al teléfono 647 310 157 o contactar a través del correo electrónico info@historiasdeluz.es